

Уведомление към всички клиенти на концерна REMTEХСТРОЙ ГРУП.

Концерн REMTEХСТРОЙ ГРУП разполага с официална информация представена от наши лоялни клиенти – национални и частни железопътни компании от Европа и от чужбина, че **концерн Plasser@Theurer – Австрия** провежда масирана компания в изпращане на ноти – писма, т.н. в „очерняне“ на основният си международен конкурент концерн - Ремтехстрой Груп.

„Благодарим на нашите настоящи клиенти за предоставената информация и за тяхната лоялност, оценка им на предлаганият от нас професионализъм, базиран на постигнати практически достижения в качество и безаварийност по извършени от концерн през годините множество капитални ремонти на железопътна техника и ремонтирани подбивни агрегати. □

□ **Концерн Ремтехстрой Груп и неговите подразделения по света - нямат и никога не са имали абсолютно никаква допирна дейност в сферата на железопътна техника с австрийският концерн Plasser&Theurer, не са били и не са изпълнявали функция на □ подразделение или гаранционен сервиз на концерн Plasser&Theurer .**

□ Всички постигнати професионални достижения доказуеми с [налични референции в без аварийна експлоатация на ремонтирана жп техника и подбивни агрегати от 7,5 години са технически заслуга](#)

-  
единствено и само на екипа специалисти, експерти, професори и инженери от Ремтехстрой груп, базиран опит от години изпитания, □  
[практически внедрени собствени ремонтни технологии](#)

,  
[патенти и ноу-хау](#)

от

[производство на резервни части](#)

□ □ *Тези постигнати резултати от години са напълно недостижими за нашите конкуренти. Непостижими за тях са 7,5 години безавариен срок на експлоатация, доказани с [налични и референции от железопътни компании](#)*

. Непостижим е и предоставяният от нас към момента гаранционен срок от 24 -36 месеца гаранция – „

[Стандартна](#)

” или „

[Про](#)

”. Всяка изминала година в отчетени или постигнати резултати са само и единствено в полза на нашите клиенти, за съжаление тези резултати не оставят големи възможности в

избор от действия на нашите настоящи конкуренти. Наличието ни, днес дава демократично право в нов избор на партньорство чрез замяна на монополизъм наложен с години в обслужване на високи цени. В една нова реалност и при съществуване на един нов избор в нова конкурентна среда от необвързаност и ползване на неограничени технологични възможности, при значително по-ниски ценови нива и при двойно по-големи срокове в гаранции.

„Публични“ са някои факти известни в професионалните железопътни среди в **„постигнати“ резултати на конкуренти, като аварирали подбивни агрегати в гаранционен срок на конкуренти още в четвъртият месец след ремонти в Германия и в Австрия, или посещения на конкуренти по проведени консултации в гръцки железопътни компании при разценки 300 евро на час - платени от клиентите по извършени „екскурзии“ с нулева практически свършена работа**

. Да днес тези и други „факти“ са налични при нас, при вас като факти и негативен „опит“ в прежеждия с наши конкуренти, но те допринесоха значително на настоящи наши клиенти железопътни компании – да направят един по-добър конкурентен избор на качество и професионализъм в обслужване на значително по-ниска пазарна цена за тях.

Дирекция РЕМТЕХСТРОЙ Груп